

Gerhard Salfinger

Assoziierter Partner



Gerhard Salfinger macht Unternehmen fit.

Teil seiner Umsetzungs-Strategie ist die Entwicklung neuer Kunden, Produkte und Märkte, sowie die Bereinigung von Standorten und Produktportfolios. Im Rahmen seiner Optimierungsprojekte stellt er digitale Gesamtlösungen für die Kunden-Wertschöpfungskette.

Ziel ist ganz klar die Hebung des Deckungsbeitrags.

Karriere

- 2020 Associate Partner bei SDC Executives
- 2019 Senior Berater & Partner bei Great Sales Force
- 2015 Mitglied der Geschäftsleitung bei Kremsmüller Industrieanlagenbau KG
- 2013 Senior Berater & Partner bei SEG Management Consulting
- 2007 Geschäftsführung FWI Information Technology (jetzt Cosmo Consult)
- 2003 Miteigentümer und Geschäftsleitung Solutions Factory
(Verkauf an die FWI Information Technology)
- 2001 Geschäftsbereichsleiter und Mitglied der Konzernleitung bei Trodat
- 2000 Geschäftsstellenleiter OÖ/Salzburg bei Cap Gemini Ernst & Young
- 1991 JK-Universität Linz – Abschluß Exportmarketing
- 1988 Primetals Technology (vormals Voest Alpine Industrieanlagenbau)
- Post Merger Integration (PMI) Manager
 - kfm. Geschäftsführer der indischen Tochtergesellschaft mit Sitz in Kalkutta
 - Kfm. Vertrieb und Projektleitung (weltweit)
 - Technische Vorprojektierung und Kalkulation
 - Technische Projektabwicklung, Engineering und Inbetriebnahme
- 1987 Leiter Engineering Mechatronik bei Linsinger Sondermaschinenbau
- 1986 Leiter Instandhaltung Elektrik bei Eudora
- 1985 Servicetechniker für hydraulische Anlagen bei Bosch-Rexroth
- 1984 HTBLA Elektrotechnik Linz (Ing.)

Sprachen

Deutsch, Englisch